

VENDRE SES SERVICES POUR UN PROJET DE RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE

S63-14

EFFICACITÉ
ÉNERGÉTIQUE

OBJECTIF DE LA FORMATION :

La formation permettra au stagiaire d'améliorer la qualité de sa démarche dans le cadre de projets d'efficacité énergétique (neuf ou rénovation) pour transformer ses devis en commandes.

PERSONNES CONCERNÉES :

Chefs d'entreprise, artisans, chargés d'affaires, conducteurs de travaux dans le domaine du bâtiment tout corps de métiers confondus

PROGRAMME :

Formation théorique (7h00)

- Le monde de l'Efficacité Energétique et ses profondes révolutions
- Les exigences et contraintes du marché
- Conséquences et changements majeurs
- Présentation technique et commerciale du devis
- Lever l'objection prix, finaliser la commande et obtenir l'acompte

Formation pratique et technologique (7h00)

- Faire la différence techniquement pour vendre ses solutions (Différenciation de la concurrence)
- Définir la juste solution pour le projet d'efficacité énergétique du client (Données techniques et outils)
- Evaluation thermique
- Maîtrise du financement et des dispositifs d'aide financière pour les projets d'efficacité énergétique
- Gestion des multi travaux (bouquet)

DURÉE :

14 heures (2jours)

EFFECTIF :

12 personnes maximum

PRÉ-REQUIS :

Maîtriser les fondamentaux de son métier et notions en thermique du bâtiment

Savoir parler et lire le français

INTERVENANT :

Formateur qualifié

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE :

Cours / Supports et outils techniques

Projection sur écran par croquis et schémas

Echange d'expérience

Utilisation d'un logiciel d'évaluation thermique

MODALITES DE CONTROLE DES CONNAISSANCES :

QCM en fin de stage

NATURE DE LA SANCTION DE LA FORMATION :

Attestation de stage

Attestation de réussite au QCM

MOYEN DE SUIVI DE LA FORMATION :

Feuille de présence

COPROTEC - Service Formation

12, impasse Montgolfier - 68127 STE CROIX EN PLAINE



03 69 28 89 00



contact@coprotec.net

CO PRO TEC

